

ДЕМОНСТРАЦИОННЫЙ УЧЕБНЫЙ ФРАГМЕНТ

Учебный демонстрационный фрагмент бизнес-плана: мини-пекарня в Волгоградской области (условные данные)

Бизнес-план

Этот образец создан для объяснения формата и подхода DIPLOM34. Исходные данные и числа условны. Это не заказ клиента и не готовая работа для сдачи.

Задание

Разработать фрагмент бизнес-плана для условной мини-пекарни в Волгоградской области. Исходные данные условны: стартовые инвестиции 600 000 руб., из них 400 000 руб. — оборудование, 200 000 руб. — оборотные средства. Выручка в первый месяц — 300 000 руб., ежемесячные расходы (без налогов) — 240 000 руб. Ставка налога на прибыль — 20% (условно). Требуется рассчитать простую окупаемость и заполнить таблицу финансовых показателей за первые три месяца.

Описание проекта и допущения

Проект представляет собой мини-пекарню площадью 40 кв. м, арендуемую за 30 000 руб. в месяц. Оборудование включает печь, тестомес и витрину. Все числовые значения в примере являются условными и предназначены только для отработки методики расчёта.

Выручка принята постоянной — 300 000 руб. в месяц, расходы без налогов — 240 000 руб. в месяц. Налог на прибыль рассчитывается как 20% от прибыли до налогообложения. Амортизация не учитывается для упрощения.

Расчёт прибыли и денежного потока

Прибыль до налогообложения за месяц: $300\,000 - 240\,000 = 60\,000$ руб. Налог: $60\,000 \times 0,20 = 12\,000$ руб. Чистая прибыль: $60\,000 - 12\,000 = 48\,000$ руб. в месяц.

Денежный поток совпадает с чистой прибылью, так как амортизация и изменения оборотного капитала не учитываются. За три месяца накопленный поток составит $48\,000 \times 3 = 144\,000$ руб.

Оценка окупаемости инвестиций

Стартовые инвестиции — 600 000 руб. Простая окупаемость: $600\,000 \div 48\,000 = 12,5$ месяцев. Это означает, что при неизменных показателях проект вернёт вложения примерно через 12,5 месяцев.

Если выручка снизится на 10% (до 270 000 руб.), прибыль до налога составит 30 000 руб., чистая прибыль — 24 000 руб., а окупаемость увеличится до 25 месяцев. Это показывает чувствительность проекта к объёму продаж.

Анализ рисков (учебный пример)

Основные риски: снижение спроса, рост цен на муку и аренду. Для каждого риска можно оценить влияние на чистую прибыль. Например, рост расходов на 10% (до 264 000 руб.) снижает прибыль до налога до 36 000 руб., чистую — до 28 800 руб.

Меры снижения рисков: закупка муки по долгосрочным договорам, гибкий график работы, расширение ассортимента. В учебном фрагменте достаточно указать качественные меры без детальных расчётов.

Показатель	Месяц 1	Месяц 2	Месяц 3
Выручка, руб.	300 000	300 000	300 000
Расходы без налогов, руб.	240 000	240 000	240 000
Чистая прибыль, руб.	48 000	48 000	48 000
Накопленный денежный поток, руб.	48 000	96 000	144 000

Критерии проверки

- Проверьте арифметику: $300\,000 - 240\,000 = 60\,000$; $60\,000 \times 0,20 = 12\,000$; $60\,000 - 12\,000 = 48\,000$.
- Убедитесь, что простая окупаемость рассчитана как $600\,000 \div 48\,000 = 12,5$ месяцев.
- Сравните накопленный поток за три месяца (144 000 руб.) с суммой трёх чистых прибылей.
- Проверьте, что все исходные данные явно обозначены как условные, и нет ссылок на реальные организации или источники.
- Убедитесь, что таблица содержит не менее трёх строк и не более пяти столбцов, а заголовки соответствуют содержанию.

Для индивидуального заказа состав материалов, объём и оформление согласуются по вашим требованиям. diplom34.ru